



Heeft u vragen over franchise? Mail de redactie en zo mogelijk vindt u de antwoorden in deze rubriek. E-mail: redactie.snackkoerier@reedbusiness.nl.

Voor direct juridisch advies dient u contact op te nemen met een advocaat.



Mr. Derk van Dam

Ludwig & Van Dam
Franchiseadvocaten
Rivierstraat 159
3016 CH Rotterdam
Tel.: (010) 241 57 77
E-mail: info@ludwigvandam.nl



De rechtbank Haarlem heeft zich onlangs uitgesproken over de toelaatbaarheid van huur van goodwill in een franchiseverhouding. De betreffende franchisenemer betaalde - naast de verschuldigde franchisefee - ook een vergoeding voor het gebruik van goodwill.

Uitspraak rechtbank: vergoedingen kunnen naast elkaar bestaan

Franchisefee én betaling voor gebruik van goodwill

ROTTERDAM - In een zaak waar de rechtbank Haarlem zich over boog, werd de goodwill niet zoals gebruikelijk overgedragen aan de nieuwe franchisenemer.

De rechtbank oordeelde dat de vergoedingen naast elkaar kunnen bestaan: franchisefee is een vergoeding voor dienstverlening; de huursom voor goodwill is voor het opgebouwd winstpotentieel.

De franchisenemer stelde dat zijn resultaten inmiddels geen aanleiding meer gaven voor een dergelijke vergoeding. Daarop oordeelde de rechtbank dat de ontwikkeling van het

resultaat na de overdracht voor rekening en risico van de franchisenemer zijn. Ook het standpunt van de franchisenemer dat de berekeningswijze bij overdracht niet deugde, werd van de hand gewezen. Behalve dat deze stelling door de franchisenemer niet voldoende werd onderbouwd, memoereerde de rechtbank aan de onderzoeksplicht van de franchisenemer voorafgaand aan de overdracht.

Ook de stelling van de franchisenemer dat het moeten blijven betalen van de huur van de goodwill onredelijk zou zijn, werd van de hand gewezen. Partijen hebben immers bij overdracht hiervoor een vaste vergoeding vastgesteld en er is geen sprake van

onvoorziene omstandigheden die niet tot het normale ondernemersrisico behoren. Daarbij had de franchisegever de franchisenemer aangeboden om de gebruikersvergoeding eenmalig af te kopen, maar van dit aanbod had de franchisenemer geen gebruik gemaakt.

Periodieke vergoeding

Het is dus binnen een franchiseverhouding mogelijk om te opteren voor een periodieke vergoeding vanwege het gebruik van de in de onderneming opgebouwde goodwill, in plaats van een eenmalige overdracht van de goodwill van een franchiseonderneming. Ook is toegestaan deze vergoe-

ding eenmalig vast te stellen bij aanvang van de franchiseverhouding, zonder dat de marktontwikkelingen en de ontwikkelingen van het resultaat van de specifieke franchiseonderneming aanleiding kunnen geven tot het achteraf bijstellen daarvan.

Onderzoek

Uit de uitspraak valt af te leiden dat het aan de franchisenemer is om bij aanvang van de franchiseverhouding een deugdelijk onderzoek te doen naar de aanwezige goodwill. Ook moet hij nagaan hoe de periodiek te betalen vergoeding is berekend.

In de omstandigheden waarin een goodwillbedrag bij overdracht van de

franchiseonderneming aan de orde is, maar financiering daarvan niet mogelijk of niet opportuun is, kan dus ook worden geopteerd voor een dergelijk systeem. De wet noch de franchiseverhouding staat daaraan in beginsel in de weg. Dit opent wellicht mogelijkheden om, daar waar banken terughoudend zijn goodwillbedragen zonder afdoende zekerheid te financieren, alsnog tot overdracht te geraken.

Uiteraard kennen de afspraken omtrent periodieke goodwillvergoedingen vele verschijningsvormen. Het is verstandig om kritisch te kijken naar de inhoud van de te maken afspraken alvorens daarmee in te stemmen.

ADVERTENTIE



Kom ons bezoeken op de Horecava!

Van 7 t/m 10 januari
Hal 10, stand 506

Froster B.V. | Prof. Zeemanweg 19 | 5144 NN Waalwijk
info@froster.nl | +31 (0) 416 567 340

NIEUW
IN ONS
ASSORTIMENT

Berehap k&k
Berehap pikant
Bereklaauw
Duitse schnitzel
Duitse gehaktbal
Duitse braadworst
Gringo
Lange lummel

