



Uitnodiging

## Uitnodiging voor het aanmelden van uw (potentiële) franchisenemers

### Nieuw NFV seminar voor startende franchisenemers op 8 december 2014 'voldoende voorbereid aan de start'

Het is belangrijk dat (potentiële) franchisenemers zich voor de start van hun bedrijf goed voorbereiden en zich verdiepen in ondernemen in franchise verband.

Zo kan voorkomen worden dat men later voor verrassingen komt te staan.

Op 8 december aanstaande organiseert de Nederlandse Franchise Vereniging het nieuwe seminar 'voldoende voorbereid aan de start'.

Voor franchisenemers kan het aansluiten bij een formule een vliegende start als zelfstandig ondernemer betekenen. Over veel zaken is immers al nagedacht.

Als lokale ondernemer heb je als franchisenemer de verantwoordelijkheid de formule in jouw gebied ook succesvol te maken, samen met de kennis en kunde van de franchisegever. Samen zorg je voor het resultaat.

Een aantal zaken moet door de (potentiële) franchisenemers goed worden overdacht. Hij of zij moet bijvoorbeeld inzicht krijgen in de formule zelf, de samenwerkingsvorm franchise, de beginfase van de samenwerking (sluiting van het franchisecontract en de daadwerkelijke start), de levenscyclus van een concept en de belangrijkste juridische en bedrijfseconomische aspecten. Franchisegever en franchisenemer hebben beide een onderzoeksplicht en dienen transparant te zijn. Ter ondersteuning hiervan hanteren de NFV en haar leden de Europese Erecode en is de brochure 'franchisenemer worden' ontwikkeld. Het Startersseminar wordt hier nu aan toegevoegd om franchisenemers nog beter voorbereid te laten beginnen met hun bedrijf.

Het seminar is gericht op het bevorderen van een goede samenwerking tussen franchisegever en zijn franchisenemers, waarbij de wederzijdse rechten en plichten duidelijk zijn. De cursus sluit aan bij de Europese Erecode inzake Franchising en ondersteunt de borging van deze code in de organisatie.

De deelnemer heeft na afloop van het seminar inzicht in en kennis van alle belangrijke elementen die nodig zijn bij de beoordeling of een franchiseformule bij hem/haar past. Wat hij of zij zelf kan doen om aan de betreffende informatie te komen. En of de franchisegever de Erecode toepast en er alles aan heeft gedaan zijn potentiële franchisenemer goed voor te lichten over de samenwerking.

#### **Voor wie en kosten;**

Het seminar wordt gehouden voor (potentiële) franchisenemers vanuit de leden van de NFV en voor andere geïnteresseerden in het starten als franchisenemer.

Deelnemers via NFV leden betalen € 50,- ex btw en voor niet NFV leden bedragen de kosten € 150 ex btw.

**Aanmelden voor het seminar kan via email; [info@nfv.nl](mailto:info@nfv.nl)** met vermelding van naam deelnemer, naam (NFV) formule en emailadres deelnemer.

#### **Wie geven de inleidingen?**

Jos Burgers van de [NFV](#), Ben Hogeveen van [Flynth](#) en Theodoor Ludwig van [Ludwig & Van Dam](#) Advocaten.

#### **Locatie en tijd**

Het seminar wordt gehouden in Houten (bij Utrecht) ten kantore van Flynth adviseurs en accountants, Druivengarde 5-7, 3992 KR Houten.

**Maandag 8 december 2014**

**9.30 uur; inloop en ontvangst**

**10.00 – 13.00 uur; seminar**

## **Programma**

### **Deel 1: franchise**

1. Ontstaan franchise algemeen en in Nederland.
2. Wat is franchise?
3. Voorbereidende elementen van franchise.
4. Optionele elementen van franchise.
5. Soft of hard franchise.
6. Het concept en conceptueel denken.
7. Besluitvorming en rol overlegorganen.
8. Uitleg Europese Erecode.

### **Deel 2: financiële -en bedrijfseconomische aspecten**

1. Beginselen balans en W/V-rekening.
2. Prognoses en exploitatiebegroting.
3. Belang kengetallen van de betreffende branche.
4. Financiering, zelf, door derden (banken – crowdfunding) of door franchisegever (achtergestelde lening, TKV e.d.).
5. Bewustzijn van het ondernemersrisico.
6. Verkoop onderneming (aanbiedingsplicht, waardebeoordeling e.d.).

### **Deel 3: juridische aspecten**

1. Franchise, benoemd of onbenoemd contract.
2. Precontractuele en contractuele fase, beëindigingsfase.
3. Zorgplicht, mededelingsplicht, verantwoordelijkheden.
4. Typische franchisebepalingen zoals mogelijkheid tot afnameverplichtingen en handhaven uniforme uitstraling.
5. Functiehandboek.
6. Rol van de Europese Erecode.
7. Tussentijdse beëindiging en beëindiging bij afloop contract.



LUDWIG & VAN DAM  
*franchiseadvocaten*

FLYNTH  
ADVISEURS - ACCOUNTANTS

[top](#) ↑

Nederlandse Franchise Vereniging – Vaartweg 180 – 1217 SZ Hilversum  
T: +31 (0)35 624 23 00 – F: + 31 (0)35 624 91 94 – E: [franchise@nfv.nl](mailto:franchise@nfv.nl) – W: [www.nfv.nl](http://www.nfv.nl)

© 2014 Copyright Nederlandse Franchise Vereniging – Alle rechten voorbehouden  
Deze nieuwsbrief wordt u toegezonden op het adres [info@ludwigvandam.nl](mailto:info@ludwigvandam.nl)